

[Come abbiamo già annunciato](#), The Tire Cologne 2024 è stata l'occasione per ufficializzare la nuova partnership tra Davanti Tyres e Ciavarella Pneumatici sul mercato italiano. Ora il produttore del brand Davanti spiega quali sono i dettagli di questa collaborazione.

Ciavarella Pneumatici affiancherà, con una stretta collaborazione, la rete vendita diretta di Davanti Tyres nelle zone del centro-sud Italia, ad esclusione delle isole, dove operano già da tempo altre realtà distributive.

*“La mission - dice **Aldo Ercole**, sales manger Italia di Davanti Tyres - è la crescita del network Davanti Partner Point, con tutti i vantaggi esclusivi del progetto, riservati ai rivenditori. Siamo molto soddisfatti di questa partnership, perché riconosciamo in Ciavarella Pneumatici il partner ideale per la crescita del brand sul mercato italiano. Apprezziamo, oltre alla storicità dell'azienda, anche la vision del management, con cui condividiamo strategie, ambizioni e obiettivi. Siamo sicuri che questa collaborazione, ci consentirà di raggiungere risultati importanti nel mercato di riferimento.”*

“Siamo estremamente orgogliosi di annunciare questa nuova e strategica partnership con Davanti Tyres, un brand che ha dimostrato eccellenza e innovazione nel settore dei pneumatici”, aggiungono i dirigenti di Ciavarella Pneumatici. *“Questa collaborazione ci permette di ampliare ulteriormente la nostra offerta e di portare ai nostri clienti prodotti di alta qualità, che rispondono perfettamente alle esigenze di un mercato in continua evoluzione.”*

“Il marchio Davanti - spiega infatti Ercole - si distingue per essere un prodotto di estrema qualità, progettato in Europa per garantire alte performance. È un prodotto che risponde alle esigenze del mercato, dell'economia e del consumatore grazie al suo prezzo molto competitivo. Siamo entusiasti di comunicare l'elevato valore al prezzo giusto di Davanti Tyres, dimostrando che la qualità non deve necessariamente avere un costo elevato.”

“La nostra visione aziendale si sposa perfettamente con quella di Davanti Tyres”, aggiunge la famiglia Ciavarella. *“Condividiamo gli stessi valori di qualità, affidabilità e innovazione. Insieme, puntiamo a sviluppare il network DPP, offrendo vantaggi esclusivi e supporto dedicato ai nostri rivenditori. Ci impegniamo inoltre a fidelizzare i clienti, garantendo loro una marginalità e una remunerazione maggiore, senza grosse difficoltà, poiché il prezzo del prodotto è alla portata di tutti. Ringraziamo Aldo Ercole e tutto il team di Davanti Tyres per la fiducia riposta in noi. Siamo certi che questa partnership non solo rafforzerà la nostra posizione nel mercato, ma contribuirà anche a consolidare la crescita e il successo di entrambe le aziende. Continueremo a lavorare con impegno e dedizione per garantire il miglior servizio possibile ai nostri clienti, con l'obiettivo di raggiungere nuovi e ambiziosi*

traguardi insieme.”

Ciavarella Pneumatici ha dunque iniziato a concretizzare la sua strategia commerciale, per far conoscere ai rivenditori interessati ulteriori dettagli sulla partnership e sui vantaggi esclusivi del progetto Davanti Partner Point.

Per ulteriori informazioni e per fissare un incontro con gli agenti di Ciavarella Pneumatici sul territorio: infoweb@ciavarellapneumatici.it.

© riproduzione riservata pubblicato il 26 / 08 / 2024