

Prometeon continua a investire sull'utilizzatore finale, la flotta, sviluppando e implementando servizi dedicati. Seguendo questo obiettivo, nasce Pro Management, il servizio di fatturazione centralizzata che permette alle flotte di avere diversi vantaggi e una migliore efficienza gestionale:

- unico interlocutore di fatturazione, Prometeon;
- condizioni di acquisto e servizi di manutenzione dei pneumatici omogenee presso tutti i rivenditori specializzati aderenti;
- affidabilità e velocità del processo gestionale del servizio;
- semplificazione della gestione amministrativa.

ProManagement rientra nel pacchetto dei "**PRO Services**", i servizi che Prometeon offre alle flotte in esclusiva attraverso il **canale SuperTruck**.

L'offerta completa copre diverse esigenze delle flotte, con lo scopo di creare efficienza anche attraverso i servizi e non solo attraverso il prodotto:

- **PRO Finance:** programma elaborato in partnership con BNP Paribas Leasing Solutions, che garantisce alle flotte **finanziamenti** a 12 mesi a tasso agevolato per gli acquisti di pneumatici Pirelli e Formula
- **PRO Check:** innovativo sistema di **ispezione e monitoraggio** dei pneumatici che, utilizzando gli strumenti più avanzati sul mercato, aiuta il controllo delle performance e una corretta pianificazione delle attività di manutenzione
- **PRO Time:** servizio di assistenza stradale 7 giorni su 7 e 24 ore su 24 in coordinamento con ACI Global e EBTS

*"Pro Management è un altro tassello fondamentale per lo sviluppo di una piattaforma di servizi alle flotte, attraverso un network di professionisti qualificati come i SuperTruck "* ha commentato **Antonio Giardino**, Country Manager Italia di Prometeon Tyre Group.



© riproduzione riservata pubblicato il 21 / 10 / 2019